

# GUIDE DE BIENVENUE START-UPS @MEXICO

**BIENVENIDA  
A MÉXICO**



# LE MEXIQUE, TERRE D'OPPORTUNITÉS POUR LES START-UPS TECH

---

Que le Mexique a changé en quelques années!

Il y a 10 ans, l'écosystème de start-ups était encore balbutiant. Il y avait certes déjà quelques start-ups et entrepreneurs avec beaucoup d'enthousiasme. Mais il manquait probablement l'infrastructure, l'expérience, et les capitaux pour pouvoir créer et faire croître plus de start-ups à succès.

Le Mexique est bien connu pour la dualité de son économie. D'un côté, une industrie traditionnelle très forte (automobile, télécommunication, aéronautique, banque), et de l'autre côté, une large partie de l'économie très informelle (95% des transactions se réaliseraient en cash). Mais ces dernières années le secteur des services s'est beaucoup développé et les secteurs de la haute technologie, de l'information et du développement de logiciels connaissent une véritable boom, portée par la qualité de la main-d'œuvre, les clusters et les faibles coûts d'exploitation qui favorisent la création de centres d'appels.

Le Mexique offre d'énormes opportunités pour l'économie digitale et les start-ups grâce à 4 facteurs. Tout d'abord, une vraie infrastructure se met en place : 70% de la population a maintenant accès à internet. La pénétration des smartphones se rapproche de 90%. Le comportement du consommateur a lui aussi beaucoup évolué : les ventes en ligne ont explosé, le Mexique étant le pays au monde à la plus forte croissance en 2019. Le Mexique est le deuxième pays de l'OCDE en consommation quotidienne d'internet, spécialement grâce aux réseaux sociaux. Le talent s'est aussi développé: il y a de plus en plus de fondateurs de start-ups locaux qui sont mieux formés. Beaucoup d'entrepreneurs étrangers sont aussi arrivés. Les entrepreneurs se sont aussi transformés en mentors. Et de nombreux programmes d'accélération et d'incubation ont été montés. L'accès au financement s'est enfin développé : les sociétés locales de capital-risque ont gagné en expérience, les acteurs clés internationaux du capital ont commencé à investir dans des start-ups Mexicaines, et les grands groupes Mexicains lancent leurs propres fonds d'investissement.

Ce n'est probablement pas un hasard si le Mexique compte déjà sa première licorne, Kavak, un site de vente de voitures d'occasion. Et d'autres entreprises sont en bonne voie.

Au final, le Mexique se positionne comme le nouveau hub d'Amérique Latine et comme une rampe de lancement pour un milliard de consommateurs, avec la proximité du marché d'Amérique du nord et des autres pays d'Amérique Latine.

Amis entrepreneurs de la French Tech, bienvenue au Mexique !!!



MÉXICO  
MI AMOR



# POURQUOI VENIR DÈS MAINTENANT...

---

- Une **rampe de lancement** pour un milliard de consommateurs en LATAM
- Un **écosystème de start-ups naissant** mais dynamique
- Une **infrastructure technologique** qui se renforce
- Un **paysage solide de capital-risque** et de capital-investissement
- De plus en plus de **talents bien formés**
- Une **législation du travail favorable** et un système juridique stable
- De **faibles coûts d'exploitation**, en particulier l'immobilier et les talents

# LES ORGANISATIONS QUE VOUS DEVEZ CONTACTER



LA  
FRENCH TECH  
MÉXICO

**LA FRENCH TECH MÉXICO**

[paola@lafrenchtechmexico.com](mailto:paola@lafrenchtechmexico.com)

Une communauté de 300 membres, proposant un calendrier d'événements mensuels autour de 5 groupes (Retail, Adtech, Fintech, Cibersécurité, IOT et Transformation digitale).



**BUSINESS FRANCE**

[tech.latam@businessfrance.fr](mailto:tech.latam@businessfrance.fr)

5 équipes sectorielles (*AgroTech*, Art de vivre & Santé, Industrie et *CleanTech*, *Tech & Services*, *Invest*) vous accompagnent pour vous développer à l'international par des [prestations sur mesure](#) et des programmes collectifs ([French Tech Tour Latam](#)).



**CHAMBRE DE COMMERCE FRANCO-MEXICAINE (CCFM)**

[franciamexico@cfmci.com](mailto:franciamexico@cfmci.com)

La CCFM rassemble des PME et grands groupes français et britanniques et propose une gamme de [services aux entreprises](#) : événements sur mesure, études de marché, gestion comptable et salariale, représentation fiscale.



**SERVICE ÉCONOMIQUE RÉGIONAL (SER)**

[mexico@dgtresor.gouv.fr](mailto:mexico@dgtresor.gouv.fr)

Pour accéder à des [informations macroéconomiques et sectorielles](#) sur l'économie Mexicaine.



**BPI FRANCE**

[Lana.ravel@bpiFrance.fr](mailto:Lana.ravel@bpiFrance.fr)

Pour accéder à des financements et accélérer votre développement au Mexique





# CE QUE VOUS APPRENDREZ DANS CE GUIDE

- 
- **Constituer une entreprise et les principales démarches administratives**
  - **Travailler et recruter**
  - **L'écosystème de start-ups**
  - **Quelques conseils pour se lancer**
  - **Les principales sources d'investissement**
  - **Vivre au Mexique**

# SE LANCER AU MEXIQUE



# CONSTITUER UNE ENTREPRISE AU MEXIQUE

## PRINCIPALES ÉTAPES

- Attention : il est clé d'avoir un bon avocat et un bon comptable avant d'effectuer les démarches administratives
- Effectuer l'analyse du cadre réglementaire applicable et identifier si le modèle d'entreprise nécessite une autorisation ou une autorisation des autorités pour fonctionner ou toute forme sociale spécifique.
- Choisir le régime corporatif le plus adapté aux besoins (S.A., S.A.S., S. de R.L, S.A.Pl., etc.) à formaliser, le cas échéant, devant un notaire
- Enregistrer préalablement les actionnaires dans le Registre fédéral des contribuables (registre fiscal mexicain).
- Rédaction des statuts et conventions entre actionnaires.
- Déterminer la forme d'administration, la surveillance de l'entreprise et les pouvoirs de représentation sociale à accorder.
- Formalisation de la constitution.
- Avis au Registre national des investissements étrangers.
- Inscription au registre public du commerce.
- Inscription de la société au registre fédéral des contribuables.
- Rédaction de documents juridiques qui protégeront l'entreprise: enregistrement de marque, avis commerciaux, image commerciale, Contrats avec les fournisseurs, les clients et les employés, Site légal: conditions générales, politique de confidentialité.
- Gestion des procédures d'immigration pour les employés étrangers.
- Inscription de l'entreprise à l'Institut mexicain de la sécurité sociale, si nécessaire.
- Stratégie de conformité de l'entreprise (rédaction de politiques et procédures anti-corruption, éthique, canaux de signalement, conformité pénale, prévention du blanchiment d'argent)

Type de structure	Personne physique		Personnes morales		
	Persona física con actividad empresarial	Regimen de Incorporación Fiscal	Sociedad Anonima de Capital Variable SA de CV	Sociedad de Responsabilidad Limitada de Capital Variable SRL de CV	Sociedad por Acciones Simplificada SAS
Caractéristiques	Pas de limite	Uniquement pour les activités qui ne demanderont pas de titre universitaire	Simple à mettre en place Besoin de 2 associés minimum (recommandé 50 mille pesos)	Minimum 2 associés	Se créée par internet (SEC)  Juste besoin d'une autorisation pour la denomination sociale (a la Secretaria de Economia)  On génère un contrat social de la SAS, avec toutes les caractéristiques (à choisir sur la page d'internet)  On peut changer facilement de type de société
Avantages	Couvre tout type d'activité  Facile à activer	Déclaration d'imôts tous les 2 mois et forte réduction d'impôt : de 100% la première année à 10% la dixième année  Comptabilité simple qui peut se faire sur le site du SAT	Responsabilité des associés sur la limite des apports de chacun  Actions émises, facilite la vente ou la transmission  Capital Variable, donc peut être augmenté ou diminué facilement sans modification de l'acte constitutif de la société	Responsabilité des associés sur la limite des apports de chacun	Pas de coût – 1 ou plusieurs actionnaires- Rapide : 1 jour  Responsabilité des associés sur la limite des apports de chacun
Inconvénients	Responsabilité de la personne	Ventes maximum de 2 millions de pesos par an  La personne ne peut pas être associée dans une entreprise	Besoin d'être enregistré avec un notaire (15 mille pesos)	Pas de titre, donc vente plus complexe, besoin d'un accord entre les associés  Capital Variable, donc peut être augmenté ou diminué uniquement par apport en capital ou entrée de nouveaux associés	Actionnaires sont uniquement des personnes physiques avec firma electronica, donc valable uniquement pour les residents au Mexique  Ventes maximum de 5 millions de pesos par an  Les actionnaires ne peuvent être actionnaires majoritaires dans d'autres sociétés

Taux d'imposition : 30 % pour les sociétés, jusqu'à 35 % pour les personnes physiques.

Source : Benedicte Leroy, et Rebeca Alvarez (Loxical)

# AUTRES DÉMARCHES ADMINISTRATIVES

## S'ENREGISTRER AU SAT – LE RFC

Avant de commencer toute activité il est nécessaire d'enregistrer sa structure aux Impôts (SAT – Servicio de Administración Tributaria), une fois définie la structure. Pour les personnes physiques, cela se fait par internet. Pour les personnes morales, pré-enregistrement par internet (éventuellement), puis rdv au SAT pour l'enregistrement.

Le SAT donne alors un RFC (Registro Federal de Causantes) qui est nécessaire pour émettre et recevoir des factures.

Afin de pouvoir faire toutes les déclarations par internet, le SAT génère une signature électronique (FIEL : firma electronica) pour chaque contribuable

## OUVRIR UN COMPTE BANCAIRE

Avec le RFC et un justificatif de domicile + une pièce d'identité, il est possible d'ouvrir un compte bancaire.

Il y a beaucoup de choix de banques au Mexique.

Les plus grandes banques : BBVA et Citibanamex ; de taille légèrement plus petite : Santander et HSBC ; plus locales : Scotiabank, Banco del Bajío, Banorte ; Inbursa : la seule qui rémunère les comptes chèques ; Banco Azteca : créneau plutôt des couches populaires, avec ses tarifs les plus bas.

Les banques sont généralement ouvertes du lundi au vendredi de 8h ou 9h, jusqu'à 16h.

Les chèques sont peu utilisés au Mexique. La carte de débit est en général remise à l'ouverture du compte et on peut demander des cartes de crédit.

## COMMENT TROUVER DES BUREAUX

Il existe beaucoup de compagnies de co-working à Mexico, ce qui permet d'avoir des bureaux avec tous les services et toutes les commodités inclus, de façon immédiate.

Les plus connus sont : WeWork (wework.com), Publico (publi.co), Iza Business Center (izabc.com.mx), IOS Offices (iosoffices.com), Regus (regus.com), COW (cow.tech), Coworker (coworker.com), The Pool (thepool.mx).

Sinon, il y a un grand choix de location de bureaux dans tous les quartiers ; on peut trouver directement sur internet ou en parcourant à pied le quartier qui vous intéresse ; soit par des agences immobilières.

Le bail de location est signé pour 1 an minimum, renouvelable. Il est demandé en général un ou deux mois de caution et un garant (fiador).

## CABINETS COMPTABLES

Au Mexique il est obligatoire pour les sociétés d'avoir une comptabilité électronique, d'où la nécessité souvent d'obtenir l'aide d'un cabinet comptable pour toutes les déclarations fiscales qui sont mensuelles et annuelles. De nombreux cabinets comptables offrent leur service, depuis les Big 5 jusqu'au petit cabinet mexicain.

Il est recommandé d'utiliser ces services dès que la structure a un certain volume, pour éviter de générer des erreurs qu'il est plus difficile de corriger par la suite.

## CABINETS LÉGAUX

Ils peuvent gérer tous les documents légaux (création de la structure, ...) sans oublier enregistrement de marques, toutes les démarches relatives à l'immigration et l'élaboration de tout type de contrat (commercial, du droit du travail,...).

## LES OPTIONS INTERNET ET TÉLÉPHONE

Il existe beaucoup d'options pour obtenir une ligne internet et téléphonique, dont Telmex (téléphonie fixe et internet) et Telcel (téléphonie mobile).

Les compagnies proposent des contrats avec téléphonie fixe et/ou mobile, internet, télévision, mais on peut choisir aussi les options séparées

AT&T : téléphonie mobile et internet

Axtel : téléphonie fixe et internet

IZZI : téléphonie fixe, Internet et TV éventuellement

Total Play : Internet et TV

# TRAVAILLER ET RECRUTER AU MEXIQUE

## CONTRAT DE TRAVAIL

Au Mexique, l'établissement d'un contrat de travail écrit est obligatoire pour toutes les embauches. Les conditions de travail doivent y être stipulées avec la plus grande précision. L'embauche de salariés de moins de 16 ans doit se faire avec l'accord des parents. Les enfants de moins de 12 ans n'ont officiellement pas le droit de travailler.

La Loi Fédérale du Travail dispose que l'employeur ne pourra procéder à un licenciement que pour une « cause réelle et sérieuse » (art. 47). Les salariés ayant plus de 20 ans d'ancienneté dans l'entreprise ne pourront être licenciés que pour faute grave ou lourde. Le licenciement pour motif économique n'existe pas au Mexique. Par ailleurs, il existe une négociation possible entre employeur et employé. Les employés licenciés ont le droit à une indemnité correspondant à 20 jours de salaire par année de présence.

Les employeurs ont l'obligation d'inscrire leurs salariés à la sécurité sociale (IMSS). Le poids des charges sociales oscille entre 25% et 35% suivant le niveau du salaire mensuel. Plus de la moitié est supportée par l'employeur. L'employeur a l'obligation de verser 5% des salaires au Fonds national de Logement des Travailleurs (INFONAVIT), créé en 1972. Le but de ce fond est d'octroyer des crédits à taux préférentiels pour l'acquisition de logements sociaux.

## VISAS

Tous les étrangers qui réalisent une activité professionnelle sur le territoire mexicain doivent obtenir un permis de travail délivré par les Autorités Mexicaines d'Immigration. Bien souvent les entreprises souhaitant embaucher des candidats français par exemple, privilégieront les candidats déjà en possession d'un visa de travail.

Pour les autres candidats, notamment ceux qui arrivent au Mexique avec un visa touristique, il était autrefois possible de trouver un emploi au Mexique et de réaliser le changement de statut directement sur place en présentant à l'Institut National d'Immigration une promesse d'embauche ainsi qu'une lettre du futur employeur. La démarche était donc relativement aisée.

Depuis le 29 avril 2011, la réglementation de la Loi de Migration a été modifiée. Désormais, pour qu'un étranger ayant intégré le pays avec un visa de touriste puisse travailler au Mexique, il doit sortir du pays avec une offre d'emploi écrite de l'entreprise. Il doit se rendre dans un Consulat Mexicain de n'importe quel pays (par exemple aux États-Unis ou au Guatemala) et y solliciter à ce moment-là une autorisation de visa. Une fois de retour au Mexique, le candidat devra rendre à l'Institut d'Immigration pour échanger cette autorisation de visa contre un visa de résident temporaire valable jusqu'à 4 ans.

En général comptez 1 à 3 mois pour l'obtention de votre visa de travail et pour le renouvellement de votre visa nous conseillons également de s'y prendre 1 mois avant.

Pour plus d'information, consulter le site : <https://consulmex.sre.gob.mx/francia/index.php/fr/>

## LE MARCHÉ DU TRAVAIL

Il y a peu de chômage au Mexique et le marché est relativement flexible. Il existe une pénurie de talents dans la Tech et il est important d'utiliser son réseau pour trouver les pépites. Faire appel à un cabinet spécialisé peut aussi s'avérer très utile. La durée moyenne de poste dans une entreprise est de 18 mois. L'augmentation salariale moyenne attendue en changeant de poste est de 20%. Les différences de salaire sont énormes entre les profils informels, genres, la même chose se reflète dans les conditions proposées par les entreprises (international versus local). Beaucoup de Mexicains ont 2 heures de temps de trajet quotidien, il est donc important de bien choisir l'emplacement de ses locaux. Beaucoup de start-ups choisissent d'ailleurs de s'installer dans les quartiers de la Condesa, de la Roma ou de Polanco.

Le package classique comprend de 15 jours à 1 mois d'aguinaldo, 2 semaines de vacances, quelques avantages en nature (prime restaurant, voiture, accès à un club de sport...).

Principales universités pour recruter :

- [Instituto Politecnico Nacional](#)
- [Instituto Tecnológico Autónomo de México](#)
- [Instituto Tecnológico de Monterrey CDMX](#)
- [Universidad de las Américas](#)
- [Universidad Anahuac](#)
- [Universidad Autónoma de la Ciudad de México](#)
- [Universidad Autónoma Metropolitana](#)
- [Universidad Iberoamericana](#)
- [Universidad La Salle](#)
- [Universidad Nacional Autónoma de México](#)
- [Universidad Panamericana](#)
- [Universidad Tecnológica de México](#)
- [Universidad del Valle de México](#)
- [Escuela Bancaria y Comercial](#)

**SE CONNECTER  
AVEC  
L'ECOSYSTEME**



# LES PRINCIPALES START-UPS AU MEXIQUE

## QUELQUES START-UPS MEXICAINES (&AMLAT)

AUTOMOBILE

**KAVAK**

LIVRAISON



SUPERMARCHÉ

**Justo**

SANTÉ



MARQUES



MOBILITÉ



TRANSPORT



LOGISTIQUE



IMMOBILIER

**Flat**

RESSOURCES HUMAINES



BITCOINS



PAIEMENT



BANQUE

**albo**

PRÊTS



## START-UPS FRANÇAISES DU NEXT 40/120 OPERANT OU VENDANT AU MEXIQUE

**AB Tasty**



**deezer**



**meero**



Shift Technology



## AUTRES START-UPS FRANÇAISES CRÉÉES AU MEXIQUE



*Alterbike*

CIWAH

**im**

**kalmy**

**lapieza.**

**jerico**  
Good ethics.



# SE LANÇER : PREMIÈRE ÉTAPE, GÉNÉRATION & VALIDATION DE L'IDÉE

Parce qu'avant de se lancer, il est important de se connecter avec l'écosystème, rencontrer d'autres entrepreneurs, s'inspirer, apprendre les meilleures pratiques, développer des compétences, valider des idées et commencer à construire son équipe et développer un MVP...

## S'INSPIRER

### MEDIA SPECIALISÉS TECH & START-UPS

- [500 Startups Mailing List](#)
- [Codigo Espagueti](#)
- [Cofunda México](#)
- [Unocero](#)
- [Xataka Mexico](#)
- [Startup Mexico](#)

### EVENEMENTS

- [French Tech Tour Latam](#)
- [Infosecurity](#)
- [ECSE](#)
- [Fraud Prevention](#)
- [Finnosummit](#)
- [Creative Mornings](#)
- [Girls in Tech Mexico City](#)
- [Global Ventures Summit](#)
- [Google Developer Group UNAM](#)
- [INCmty](#)
- [Mexico City IoT Meetup](#)
- [Mexico City JVM Group](#)
- [MUTEK MX](#)
- [NodeBots Mexico](#)
- [The Data Pub](#)
- [Women Who Code Mexico City](#)

## BONNES PRATIQUES

### PARTAGE DE CONNAISSANCES

- [Agile Mexico Meetup](#)
- [Mexico City Startup Entrepreneurs](#)
- [Mexico City Startup: Idea to IPO](#)
- [PHP Mexico](#)
- [Startup Founder 101 Mexico City](#)

### FORMATION & CODING

- [Amazon Web Services Mexico](#)
- [BEDU](#)
- [Business Coaching Firm](#)
- [CodingNomads](#)
- [Collective Academy](#)
- [Dev F.](#)
- [Epic Queen](#)
- [Founder Institute](#)
- [Ironhack](#)
- [Laboratoria](#)
- [Startupbootcamp FinTech Mexico City](#)

## VALIDER

### MONTER SON EQUIPE

- [CoFoundersLab](#)
- [Endeavor® México](#)
- [Entrepreneurs' Organization](#)
- [FounderDating](#)
- [FuckUp Nights](#)
- [Endeavor](#)
- [Innohub Mexico](#)
- [Meetup de Freelance y Emprendedores](#)
- [The Pool Mexico Club](#)
- [LaPieza.io](#)

### CONSTRUIRE UN MVP

- [HackrobotsMX](#)
- [Indigitous Hack](#)
- [Kandy.io IoT Hackathon](#)

# DEUXIÈME ÉTAPE, GÉNÉRATION & VALIDATION DE L'IDÉE

Il est maintenant de structurer et établir l'entreprise, développer le produit ou service, obtenir du feedback des clients, et se préparer pour les prochaines étapes.

## COMMENCER

### BANQUES & AVOCATS

- [Loxical](#)
- [Baker McKenzie](#)
- [Banorte](#)
- [Cacheaux, Cavazos & Newton](#)
- [CitiBanamex](#)
- [HSBC Mexico](#)
- [Santander PyME Mexico](#)
- [Scotiabank Mexico](#)
- [White & Case LLP](#)

### BUREAUX

- [Cámara de Comercio Franco Mexicana](#)
- [Hébergement VIE Business France](#)
- [Centraal](#)
- [CoWorking by SACH](#)
- [Publico](#)
- [Punto Coworking](#)
- [Spaces](#)
- [Spacioux Coworking](#)
- [Startup Mexico Coworking](#)
- [The Everywhere Office](#)
- [The Pool](#)
- [WRK](#)
- [WeWork](#)

## DEVELOPPER

### COMPTABILITÉ

- [Bénédicte Leroy](#)
- XXXXXXX

### RECRUTEMENT

- [LaPieza.io](#)
- [Morgan Philips](#)
- [Roipal](#)
- [Michael Page](#)

### INCUBATEURS & MENTORS

- [Alcázar & Compañía](#)
- [Catapulta](#)
- [Reinventá](#)
- [Startup Mexico](#)
- [The Pool](#)
- [Victoria 147](#)
- [Orion Startups](#)
- [Startupbootcamp Fintech by Finnovista](#)

## VALIDER

### INCUBATEURS SEED

- [500 Startups](#)
- [Finnovista](#)
- [Hatch Startups](#)
- [MassChallenge](#)
- [Smart Impact Accelerator](#)
- [Wayra Mexico](#)
- [G2 Consultores/G2 Momentum Capital](#)

### PITCH & DEMO

- A confirmer pour 2021

# TROISIÈME ÉTAPE, LES PRINCIPALES SOURCES D'INVESTISSEMENT

## CAPITAL RISQUE

**ALLVP:** L'une des entreprises les plus actives de la série A en Amérique latine. Son investissement se concentre sur les séries de démarrage et la série A de startups dans les secteurs de la santé, de la technologie financière, de l'Internet grand public et des villes intelligentes et de la mobilité. Startups en vedette: Alkanza, Cornershop, Weex et Nuvocargo.

**Angel Ventures México:** Entreprise qui investit dans des startups des pays de l'Alliance du Pacifique, dans les secteurs de la consommation et de la vente au détail, de la technologie, des médias, de la santé et de la biotechnologie, de l'agriculture et des technologies financières. Startups en vedette: Kueski et Bayonet.

**Dalus Capital (anciennement Alta Ventures):** Fonds de capital entrepreneurial qui investit dans des startups en Amérique latine, sous quatre thèmes: inclusion, productivité des entreprises, consommation numérique et innovation climatique. Startups en vedette: Clip, Revelo, Sirena et Energryn.

**DILA Capital:** société de capital-risque, dont les investissements sont axés sur les séries d'amorçage et la série A. Startups en vedette: Crehana, Kushki et Urbvan.

**IGNIA:** Entreprise qui investit dans des startups B2C dont le principal marché est le Mexique. Ses investissements ciblent des secteurs tels que la Fintech, les médias, l'éducation, la santé, le SaaS, entre autres. Startups en vedette: Credijusto, Kinedu, UnDosTres et Apli.

**Jaguar Ventures:** société de capital-risque qui investit des billets entre 500 000 et 1,5 million de dollars américains dans les premiers chèques de séries de semences et de séries A. Les sociétés doivent opérer au Mexique ou, au moins, dans deux pays d'Amérique latine. Startups en vedette: Konfio, Nubank, Conekta et Loft.

**Mountain Nazca:** société de capital-risque née de l'association entre Nazca Ventures et Mountain Partners. Son investissement se concentre sur les séries d'amorçage et la série A. Startups en vedette: Kavak, Albo et Luuna.

**Promotora Social México:** Organisation philanthropique d'investissement à risque et d'impact qui investit dans des modèles commerciaux évolutifs capables d'atteindre la population à la base de la pyramide au Mexique. Startups en vedette: Kinedu, LAB4U et Tandem.

**VARIV Capital:** Fonds qui investit principalement dans des startups en phase d'amorçage en Amérique latine.

## CAPITAL D'AMORÇAGE

**ArkFund:** fonds de pré-amorçage et d'amorçage qui investit des billets de 50 000 USD, principalement dans les secteurs Fintech, Consumer, Health, Edtech et Enterprise Software. Startups en vedette: Albo, Alana, Baubap et Vexi.

**Avalancha Ventures:** Fonds qui investit dans les premiers stades un premier ticket de 50 000 USD et peut suivre jusqu'à 500 000 USD. Startups en vedette: Unima, Atexto et Rebus.

**Balero:** fonds de capital d'amorçage basé à Guadalajara qui investit des billets entre 75 et 125 000 USD. Ils ont investi principalement dans la santé, l'éducation et le divertissement. Son portefeuille se compose de 30 sociétés, avec plus de 4 millions USD investis. Startups en vedette: Pathbooks, Qapla et Thincrs.

**Dux Capital:** fonds de capital d'amorçage ciblé qui investit au Mexique et en Amérique latine, dans les secteurs de la consommation et de la vente au détail, de la technologie et de l'impact. Startups en vedette: Atexto, Trato et Mozper.

**LEAP Global Partners:** fonds transfrontalier, avec des bureaux aux États-Unis et au Mexique, qui investit dans des entrepreneurs latinos créant des solutions dans les domaines de la finance, des marchés, de la santé, de l'éducation, de l'économie partage et des médias. Startups en vedette: Arca Seguros, Worky et Visor.

**Redwood Ventures:** Basé à Guadalajara, Redwood est un fonds de capital d'amorçage indépendant de l'industrie, investissant des billets initiaux de 150 000 USD et des suites pouvant atteindre 500 000 USD. Startups en vedette: Atexto, Crabi et Billpocket..

**Soldier Field Angels:** Entreprise formée par des anciens de la Harvard Business School, qui investit dans les phases d'amorçage et de série A en moyenne entre 250 000 USD et 500 000 USD. Startups en vedette: UnDosTres, Apli et iVoy.

**Stella Maris Partners:** Fonds de capital entrepreneurial basé à Monterrey, axé sur les startups en phase de pré-amorçage. Startups en vedette: Kinedu, Ivoy.

**Trebol Capital:** fonds de capital d'amorçage qui investit dans les secteurs de l'automobile, de la biotechnologie, des énergies renouvelables, de la santé et des TIC. Startups en vedette: Synapbox.

## INVESTISSEURS PROVIDENTIELS

**OBS:** Union des investisseurs providentiels qui investit des tickets de 25 000 USD. Startups en vedette: Apli, Fairplay et Backstartup.

**Arkangeles:** La plate-forme de co-investissement de démarrage pour les syndicats d'investisseurs providentiels avec la plus grande expérience au Mexique. Startups en vedette: Albo, Instafit et Liftit.

**Fonds SIPI:** basé à Guadalajara. Le SIPI est un club d'investisseurs intéressés par les startups de la santé, de la biotechnologie et de la fintech. Startups en vedette: Meddi.

**Xylo Capital:** fonds providentiel qui investit dans la technologie audio, la proptech, la mobilité, la logistique, l'avenir du travail (formation et éducation), le B2B et la fintech. Startups en vedette: Atexto, Alana, Delt.ai, entre autres .

## FONDS INTERNATIONAUX QUI INVESTISSENT AU MEXIQUE

**Broadhaven Ventures :** Credijusto, Nowports, Kovi, Runa HR, Grin, Unima, Cuenca, YoTePresto et SinDelantal

**Kaszek Ventures :** Konfio, Kavak et Credijusto

**Magma Partners :** Albo

**Monashees :** Calii, Nowports et TrueHome

**Softbank Group** chez Clip, Kavak, Konfio et Alpha Credit

**Investisseurs QED** à Konfio, Kavak, Credijusto, Minu, TiendaPago et Coru Quona Capital à Konfio et Klar

**Y Combinator** à Calii, Delt.ai, Runa HR, Skydrop, Vitau, Covela, Nowports,

# LISTE DÉTAILLÉE : INVESTISSEURS PROVIDENTIELS & MICRO CAPITAL RISQUE

- [Abel Bezares](#)
- [Alberto Alcaraz](#)
- [Alejandro Diez Barroso](#)
- [Alejandro Galvez Rico](#)
- [Alejandro Rocha Bracamontes](#)
- [Alessandro Paganini](#)
- [Alex Rossi](#)
- [Alvaro Rodriguez Arregui](#)
- [Andres Chico](#)
- [Andres Gavito Aspe](#)
- [Anna Raptis](#)
- [Antonio Osio](#)
- [Armando Badillo](#)
- [Benjamin Garcia](#)
- [Bismarck Lepe](#)
- [Caribou Honig](#)
- [Carlos Paz](#)
- [Christian Hauswaldt](#)
- [Cristobal Perdomo](#)
- [David Garcia](#)
- [Debasish Karmakar](#)
- [Emilio Manchón](#)
- [Enrique Vera del Castillo](#)

- [Francisco Flores G.](#)
- [Francisco Velazquez de Cuellar](#)
- [Gabriel Mizrahi](#)
- [Grant Taylor](#)
- [Guillermo Zambrano](#)
- [Gustavo Trevino Milling](#)
- [Heberto Taracena](#)
- [Hector Sepulveda Reyes Retana](#)
- [Hernan Fernandez](#)
- [Israel](#)
- [Cerdah<https://www.linkedin.com/in/heberto-taracena-4376401/>](#)
- [JP Duque](#)
- [Jacques T'S](#)
- [Javier Arrechea](#)
- [Javier Chavez Ruiz](#)
- [Jonathan Lewy](#)
- [Jorge A. Ortiz](#)
- [Jorge Gonzalez Gasque](#)
- [Jose Bolaños](#)
- [Jose Eduardo Guraieb Monroy](#)
- [Juan Franck](#)
- [Juan Pablo Gonzalez Gasque](#)
- [Juan Pablo Zorrilla](#)
- [Luis Cervantes](#)

- [Luis X Barrios](#)
- [Manolo Atala](#)
- [Marcus Dantus](#)
- [Maria Ariza](#)
- [Marianela Molina](#)
- [Nazar Yasin](#)
- [Paul Ahlstrom](#)
- [Per se Capital](#)
- [Ramon Garcia Quintana](#)
- [Renzo Casillo](#)
- [Ricardo Elizondo](#)
- [Ricardo Laborin](#)
- [Rodrigo Ocejo](#)
- [Rogelio De los Santos](#)
- [Sandra Sainz](#)
- [Santiago Fossatti](#)
- [Sebastian Carducci](#)
- [Sebastian Miralles](#)
- [Tony Jimenez](#)
- [Fabricio Pettená](#)
- [Fernando Fabre](#)
- [Fernando Valenzuela](#)
- [Francisco Flores G.](#)
- [Envesterly\[1\]](#)
- [Erik Wallsten](#)

# LISTE DÉTAILLÉE : CAPITAL D'AMORÇAGE : SERIES A et +

- [Acon Investments](#)
- [Adobe Capital](#)
- [Advent International](#)
- [ALLVP](#)
- [Alta Growth Capital](#)
- [Alta Ventures Mexico](#)
- [Angel Ventures](#)
- [Angel Nest](#)
- [Asenza Capital](#)
- [Avalancha Ventures](#)
- [Axon Partners Group](#)
- [B37](#)
- [Beamonte Investments](#)
- [Brainstorm Ventures](#)
- [Capital Indigo](#)
- [Capitalinvent](#)
- [Carao Ventures](#)
- [Cubo Capital](#)
- [Dalus Capital](#)
- [DaVinci Capital](#)
- [Dila Capital](#)
- [Dux Capital](#)
- [EMX Capital](#)

- [Endeavor Catalyst](#)
- [Enture](#)
- [Envesterly\[1\]](#)
- [Escala](#)
- [Evercore Partners](#)
- [Fondo de Fondos](#)
- [Founders Into Funders](#)
- [General Atlantic](#)
- [Gerbera Capital](#)
- [Global Proteus](#)
- [H.I.G. Capital](#)
- [Ideas y Capital](#)
- [IGNIA](#)
- [Innovateur Capital](#)
- [Investo](#)
- [Jaguar Ventures](#)
- [Linzor Capital Partners](#)
- [LIV Capital](#)
- [Lottus Capital Partners](#)
- [Mountain Nazca](#)
- [NEWGROWTH FUND](#)
- [New Ventures Mexico](#)
- [Nexus Capital](#)
- [Northgate](#)
- [NXTPLABS](#)
- [OnVentures](#)

- [Paul & Co. Capital Advisors](#)
- [PC Capital](#)
- [Pedralbes Partners](#)
- [PineBridge Investments](#)
- [Prismapar](#)
- [Promotora Social Mexico](#)
- [QED Investors](#)
- [Red Wood](#)
- [Richmond Global Ventures](#)
- [Rise Capital](#)
- [Seaya Ventures](#)
- [Siembra Captales](#)
- [Spectron Desarrollo](#)
- [Stella Maris Partners](#)
- [SV Latam Capital](#)
- [Temasek](#)
- [Tempest Capital](#)
- [Tera Capital](#)
- [Trebol Capital](#)
- [Variv Capital](#)
- [Vento Capital](#)
- [WAMEX](#)
- [XBventures](#)
- [Xochi Ventures](#)

# LA FRENCH TECH MÉXICO

- Nous sommes une organisation à but non lucratif née il y 2 ans.
- Nous réunissons des entrepreneurs français et mexicains dans le domaine des nouvelles technologies et de l'innovation.
- Nous sommes un écosystème de plus de 180 entités: start-ups, scale-ups, PME, entreprises mondiales, institutions publiques, institutions privées et professionnelles, incubateurs et accélérateurs, investisseurs, universités et centres de recherche, cabinets d'avocats et de comptabilité, etc.
- 3 missions :
  - RASSEMBLER : établir des relations avec les opérateurs économiques et institutionnels au Mexique et en France afin de générer des opportunités de développement pour les startups
  - ÉCHANGER : faciliter la mise en réseau au sein de l'écosystème
  - DIFFUSER : être un espace de veille et de partage des nouvelles technologies
- 5 axes de travail :
  - TRANSFORMATION DIGITALE
  - VENTES EN LIGNE & RETAIL
  - ADTECH
  - FINTECH
  - CYBERSECURITE

[www.lafrenchtechmexico.com](http://www.lafrenchtechmexico.com)

# BOARD LA FRENCH TECH MÉXICO

- Pierre-Claude Blaise, Président FTM, Cofondateur et CEO AMVO
- Annabelle Morand, Vice-Présidente FTM, CEO Webedia Latam
- Julien Rousselet, Vice-Président FTM, Cofondateur et CEO Latam Palo IT
- Xavier de Bellefon, Cofondateur et CEO Previtia
- Emmanuelle Brunet, Cofondatrice et CEO Kalmy,
- Jean-Bernard Rolland, CTO Covalto
- Pol Morral Dauvergne, Cofondateur et CEO Lapieza,
- Pierre Delarroqua, Cofondateur et CEO Palenca
- Guy Ginestet, CMO Intégrative Phenomics
- Claire Manzano, Head of Latam, Wondery
- Anne-Charlotte Parâtre, Global strategy, Start up stealth

# VIVRE AU MEXIQUE



# VIE PRATIQUE AU MEXIQUE

## Où vivre ?

- Polanco le quartier chic et international
- Condesa pour ceux qui préfèrent une vie nocturne animée
- Roma pour ceux qui préfèrent un quartier bobo
- Coyoacan pour ceux qui préfèrent vivre dans un quartier plus typique
- Santa Fe pour ceux qui ont la nostalgie de La Défense

## Les écoles françaises pour les enfants des entrepreneurs

- Le Lycée Franco Mexicain de Polanco ou Coyoacan
- L'école Alejandro Dumas á Polanco

## 3 idées de restaurants mexicains pour les curieux

- Pujol
- Maximo Bistro
- Ou simplement des tacos dans la rue

## 3 restaurants français pour les nostalgiques

- Bistrot Arlequin
- Le Pied de Cochon
- Maison Kayser

## 3 bars où on ne boit pas que de l'Evian

- Maison Artemisia dans la Roma
- Limantour dans la Condesa
- Scotch dans Polanco

## 10 choses á faire quand vous arrivez la première fois á Mexico

1. Visiter les pyramides de Teotihuacan
2. Manger des tacos al pastor dans le centre historique
3. Boire un mezcal dans le quartier dans la Condesa
4. Faire un tour de barque á Xochimilco
5. Se ballader dans le quartier de Coyoacan et le musée Frida Kahlo
6. Aller prendre l'air dans le parc de Chapultepec
7. Assister á un match de Lucha Libre
8. Escalader le volcan Iztaccihuatl
9. Visiter el Musée d'Antropologie
10. Appeler la French Tech México pour se prendre un café et se connaître

# VOS CONTACTS SUR LE TERRAIN



Pierre-Claude BLAISE  
Président  
La French Tech México  
[pierre@lafrenchtechmexico.com](mailto:pierre@lafrenchtechmexico.com)



Olivier Pradet  
Directeur Bureau Mexique  
Business France  
[olivier.pradet@businessfrance.fr](mailto:olivier.pradet@businessfrance.fr)



Hajer Najjar  
Directrice générale  
Chambre de Commerce Franco-Méxicaine  
[hajer.najjar@cfmci.com](mailto:hajer.najjar@cfmci.com)



Alexis Loyer  
Chef de service économique régional  
Service économique régional (SER) de l'ambassade de France au Mexique  
[alexis.loyer@dgtrésor.gouv.fr](mailto:alexis.loyer@dgtrésor.gouv.fr)



Lana Ravel  
Regional Manager - Latin America  
BPI France  
[ana.ravel@bpifrance.fr](mailto:ana.ravel@bpifrance.fr)

# LE MOT DE LA FIN HASTA PRONTO

Après la lecture de ce guide, n'hésitez pas à :

- rejoindre la communauté French Tech México pour participer à leurs projets
- vous rapprocher du bureau de Business France à México et de la Chambre de Commerce Franco Mexicaine pour bénéficier de leurs services
- vous abonner aux newsletters du Service économique régional de l'ambassade de France

